

**PENGARUH *PERSONAL SELLING* TERHADAP
PENINGKATAN VOLUME PENJUALAN
KARTU KREDIT PADA PT. BANK
MANDIRI (PESERO) Tbk**

PROPOSAL

OLEH :

**STEVANDO
NPM : 11.832.0099**



**FAKULTAS EKONOMI
JURUSAN MANAJEMEN
UNIVERSITAS MEDAN AREA
MEDAN
2014**

**PENGARUH *PERSONAL SELLING* TERHADAP
PENINGKATAN VOLUME PENJUALAN
KARTU KREDIT PADA PT. BANK
MANDIRI (PERSERO) Tbk**

SKRIPSI

OLEH :

**STEVANDO
NPM : 11.832.0099**



**FAKULTAS EKONOMI
JURUSAN MANAJEMEN
UNIVERSITAS MEDAN AREA
MEDAN
2016**

**PENGARUH *PERSONAL SELLING* TERHADAP
PENINGKATAN VOLUME PENJUALAN
KARTU KREDIT PADA PT. BANK
MANDIRI (PERSERO) Tbk**

SKRIPSI

**Diajukan Untuk Melengkapi Tugas-Tugas Dan Memenuhi
Syarat Mencapai Gelar Sarjana Ekonomi Manajemen**

Oleh :

STEVANDO

NPM : 11.832.0099



**FAKULTAS EKONOMI
JURUSAN MANAJEMEN
UNIVERSITAS MEDAN AREA
MEDAN
2016**

**JUDUL : PENGARUH *PERSONAL SELLING* TERHADAP
PENINGKATAN VOLUME PENJUALAN KARTU KREDIT
PADA PT. BANK MANDIRI (PERSERO) Tbk**

NAMA : STEVANDO

NIM : 11 832 0099

JURUSAN : MANAJEMEN

**Menyetujui :
Komisi Pembimbing**

Pembimbing I

Pembimbing II

(Prof. Dr. H. Sya'ad Afifuddin, MEc)

(Ahmad Prayudi, SE, MM)

Mengetahui :

Ketua Jurusan

Dekan

(Adelina Lubis, SE, MSi)

(Dr. H. Ihsan Effendi, SE, MSi)

Tanggal/Bulan/Tahun Lulus : / /2016