

ABSTRAK

THERESIA SUWITA HUTABARAT 108330155. Analisis Sistem Informasi Penjualan Terhadap Piutang Tak Tertagih pada PT Puri Wira Mahkota Pekanbaru.

Dalam penjualan kredit terdapat kemungkinan timbulnya piutang yang tidak tertagih, suatu piutang dapat diklarifikasikan sebagai piutang tak tertagih apabila telah jauh melewati tanggal jatuh temponya. Piutang tak tertagih merupakan suatu kerugian yang dicatat sebagai beban (expanse), yaitu beban piutang tak tertagih (bad debt expanse). Dengan adanya masalah diatas, maka perusahaan harus teliti dalam melakukan suatu penjualan kredit. Sesuai dengan rumusan masalah, maka penelitian ini bertujuan untuk mengetahui analisis Sistem Informasi Pejualan terhadap Piutang tak tertagih pada PT Puri Wira Mahkota Pekanbaru. Dari hasil analisi yang telah dibahas sebelumnya, maka dapat ditarik kesimpulan sebagai bahwa sistem informasi akuntansi penjualan yang diterapkan oleh perusahaan belum cukup memadai, hal ini dapat dilihat dari adanya prosedur penjualan kredit perusahaan yang masih memerlukan bagian khusus untuk melihat kelayakan kredit pelanggan dan bagian khusus untuk menangani penagihan. Pengendalian internal penjualan telah diterapkan dengan baik, hal ini terbukti dengan adanya penggunaan dokumen dan catatan akuntansi dalam usaha membantu pelaksanaan prosedur penjualan kredit yang telah ditetapkan perusahaan. PT. Puri Wira Mahkota juga belum memiliki struktur organisasi yang cukup baik, dimana belum adanya bagian yang melakukan penagihan yaitu collector dan bagian pemeriksa kelayakan kredit yaitu surveyor.

Kata Kunci : Penjualan dan Piutang Tak Tertagih