

**PENGARUH PERSONAL SELLING DAN DEALER DALAM
UPAYA MENINGKATKAN PENJUALAN HANDSET
BLACKBERRY PADA PT. INDOSAT MEDAN**

SKRIPSI

**Diajukan untuk Melengkapi Tugas-tugas dan
Memenuhi Syarat Mencapai Gelar Sarjana Ekonomi**

Oleh :

**AGUS SALIM NASUTION
NIM : 06 832 0056**



**JURUSAN MANAJEMEN
FAKULTAS EKONOMI
UNIVERSITAS MEDAN AREA
MEDAN
2011**

UNIVERSITAS MEDAN AREA

Judul Skripsi : Pengaruh Personal Selling Dan Dealer Dalam Upaya Meningkatkan Penjualan Handset Blackberry Pada PT. Indosat Medan

Nama Mahasiswa : AGUS SALIM NASUTION

No. Stambuk : 06 832 0056

Jurusan : Manajemen



Menyetujui :
Komisi Pembimbing

Pembimbing I

(Prof. Dr. H. Sya'ad Afifuddin, SE, MEc)

Pembimbing II

(Ihsan Effendi, SE, MSi)

Mengetahui :

Ketua Jurusan

(Ihsan Effendi, SE, MSi)

Dekan

(Prof. Dr. H. Sya'ad Afifuddin, SE, MEc)

Tanggal Lulus : 21 APRIL 2011

UNIVERSITAS MEDAN AREA