

**PENGARUH KOMPETENSI SALES DALAM PERSONAL SELLING
TERHADAP PENINGKATAN PENJUALAN PERMEN RELAXA
PADA PT. WICAKSANA OVERSEAS INT', Tbk
CABANG MEDAN**

SKRIPSI

**Diajukan untuk Melengkapi Tugas-tugas dan
Memenuhi Syarat Mencapai Gelar Sarjana Ekonomi**

Oleh :

**SEPTIKA LATIFA HANUM
NIM : 07 832 0097**



**JURUSAN MANAJEMEN
FAKULTAS EKONOMI
UNIVERSITAS MEDAN AREA
MEDAN**

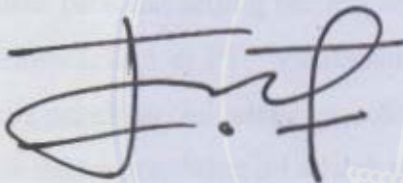
UNIVERSITAS MEDAN AREA 2011

JUDUL : **PENGARUH KOMPETENSI SALES DALAM PERSONAL SELLING TERHADAP PENINGKATAN PENJUALAN PERMEN RELAXA PADA PT. WICAKSANA OVERSEAS INTERNATIONAL, Tbk CABANG MEDAN**

NAMA : **SEPTIKA LATIFA HANUM**
NPM : **07 832 0097**
JURUSAN : **MANAJEMEN**

Menyetujui :
Komisi Pembimbing

Pembimbing I



(Prof. Dr. H. Sya'ad Afifuddin, SE, MEc)

Pembimbing II



(Dhian Rosalina, SE, MSi)

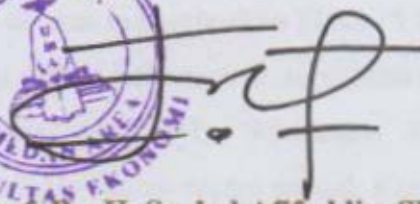
Mengetahui :

Ketua Jurusan



(Ihsan Effendi, SE, MSi)

Dekan



(Prof. Dr. H. Sya'ad Afifuddin, SE, MEc)

Tanggal Lulus : 26 April 2011

UNIVERSITAS MEDAN AREA