

KATA PENGANTAR

Puji dan Syukur penulis panjatkan Kehadirat Tuhan Yang Maha Esa yang atas Berkah, Karunianya kepada penulis, sehingga dapat menyelesaikan skripsi ini dengan baik yang merupakan salah satu syarat untuk memperoleh gelar Sarjana Ekonomi Pada Fakultas Ekonomi di Universitas Medan Area.

Penulis dalam kesempatan ini menyadari sepenuhnya bahwa tulisan ini masih jauh dari sempurna disamping itu masih banyak kekurangan serta kejanggalan, baik dari bahasa, isi dan tulisan. Untuk itu pada kesempatan ini penulis menginginkan kritik dan saran yang sifatnya membangun dari pembaca untuk kesempurnaan tulisan ini.

Pada kesempatan ini penulis dengan segala kerendahan hati tidak lupa mengucapkan yang sebesar-besarnya kepada :

1. Bapak Prof. DR. H. Ali Ya'kub Matondang, Sag, MA, selaku Rektor Universitas Medan Area.
2. Bapak Prof. DR. H. Sya'ad Atifuddin, SE, MEd selaku Dekan Fakultas Ekonomi Universitas Medan Area.
3. Bapak Hery Syahrial, SE, Msi selaku Wakil Dekan I Fakultas Ekonomi Unitversitas Medan Area.
4. Bapak Ihsan Effendi, SE, MSi selaku Ketua Jurusan Manajemen Fakultas Ekonomi Universitas Medan Area.
5. Bapak Drs. Patar Marbun, MSi selaku Dosen Pembimbing I yang telah bersedia meluangkan waktunya, guna membimbing penulis guna menyelesaikan skripsi ini.

6. Bapak Agustino, SE, MMA sebagai Dosen Pembimbing II yang telah bersedia meluangkan waktunya guna membimbing penulis dalam menyelesaikan tulisan ini.
7. Seluruh Bapak dan Ibu Dosen serta staff fakultas ekonomi yang telah mengajar dan membantu penulis hingga dapat menyelesaikan perkuliahan.
8. Bapak Pimpinan PT. Abira Tri Putra Jaya Medan yang telah membantu penulis dalam memberikan data dan informasi demi terwujudnya skripsi ini.
9. Teristimewa kepada Ayahanda saya M. Sitorus dan Ibunda saya R. Sibarani yang telah banyak memberi semangat dan dukungan moril sehingga penulis dapat menyelesaikan skripsi ini.
10. Seluruh keluarga yang tersyanyang Kak Ryan dan keluarga. Bang Leo, Bang Roy dan Bang Rudi yang telah memberi semangat dan dukungannya kepada penulis.
11. Seluruh sahabat saya, Mardiyanti Silitonga, Ertania Sinuhaji, Friska Sirait, Nuri Amraini Dalimunthe dan lain-lain serta teman-teman yang tidak bisa disebutkan satu persatu.
- Akhirnya semoga Tuhan Yang Maha Esa memberi berkah dan kesejahteraan kepada kita semua. Amin.....

Medan, 2011
Penulis

(ROTUA SITORUS)

DAFTAR ISI

	Halaman
RINGKASAN	i
KATA PENGANTAR	ii
DAFTAR ISI	iv
DAFTAR GAMBAR	vi
DAFTAR TABEL	vii
BAB I : PENDAHULUAN	
A. Latar Belakang Masalah	1
B. Rumusan Masalah.....	3
C. Tujuan Penelitian	3
D. Manfaat Penelitian	3
BAB II : LANDASAN TEORITIS	
A. Uraian Teoritis.....	5
1. Pengertian Promosi	5
2. Fungsi Promosi dan Tujuan Promosi	7
3. Bauran Promosi (Promotion Mix)	10
4. Strategi Promosi.....	16
5. Faktor-faktor yang mempengaruhi Kegiatan Promosi....	18
6. Pengertian Penjualan.....	21
7. Faktor-faktor yang mempengaruhi penjualan	23
B. Kerangka Konseptual.....	24
C. Hipotesis	25
BAB III: METODE PENELITIAN	
A. Jeni , Lokasi dan Waktu Penelitian.....	27
B. Populasi dan Sampel.....	28
C. Definisi Operasional.....	28
D. Jenis dan Sumber Data.....	29
E. Teknik Pengumpulan Data	30
F. Teknik Analisis Data	31

BAB IV : HASIL DAN PEMBAHASAN PENELITIAN

A. Hasil Penelitian	35
1. Sejarah Singkat Perusahaan	35
2. Struktur Organisasi Perusahaan	36
3. Bidang Usaha Perusahaan.....	41
4. Penyajian Data Responden Penelitian	43
B. Pembahasan Penelitian	
1. Uji Asumsi Klasik.....	49
2. Regresi Linier Berganda	55
3. Uji Hipotesis	56
4. Uji Determinasi (R^2)	58

BAB V : KESIMPULAN DAN SARAN

A. Kesimpulan	59
B. Saran	60

DAFTAR PUSTAKA

DAFTAR LAMPIRAN

DAFTAR GAMBAR

	Halaman
Gambar 2.1. Kerangka Konseptual	25
Gambar 4.1. Struktur Organisasi PT. Abira Tri Putra Jaya Medan.....	36
Gambar 4.2. Sistem Operasi	42
Gambar 4.3. Grafik P-P Plot	50
Gambar 4.4. Grafik Histogram.....	51
Gambar 4.5. Scatterplot.....	53



DAFTAR TABEL

	Halaman
Tabel 3.1. Rincian Waktu Penelitian.....	27
Tabel 3.2. Instrumen Skala Likert	32
Tabel 4.1. Distribusi Pendapat Responden Mengenai Variabel Periklanan (X ₁)	43
Tabel 4.2. Distribusi Pendapat Responden Mengenai Variabel Personal Selling (X ₂).....	45
Tabel 4.3. Distribusi Pendapat Responden Mengenai Variabel Promosi (X ₃)	46
Tabel 4.4. Distribusi Pendapat Responden Mengenai Variabel Penjualan (Y)	48
Tabel 4.5. Tests of Normality.....	52
Tabel 4.6. Hasil Uji Gejala Multikolinearitas	54
Tabel 4.7. Uji Autokorelasi	55
Tabel 4.8. Regresi Linier Sederhana	56
Tabel 4.9. Uji F (Simultan)	56
Tabel 4.10. Uji t (Parsial).....	57
Tabel 4.11. Uji Determinasi (R^2)	58