

BAB 1

PENDAHULUAN

A. Latar Belakang Masalah

Setiap perusahaan pada umumnya tentu mempunyai suatu sistem informasi sendiri dalam seluruh kegiatan yang dilakukan. Hal ini dimaksudkan untuk mencapai tujuan yang telah ditetapkan perusahaan. Pencapaian tujuan tersebut dilakukan dengan beberapa cara seperti, memperluas daerah pemasaran, sistem pelayanan yang cepat dan tepat serta pembayaran yang memudahkan konsumen, sehingga akan meningkatkan penjualan. Cara yang dilakukan untuk meningkatkan penjualan adalah dengan melakukan penjualan secara kredit.

Kebijakan secara kredit disatu sisi sangat efektif untuk meningkatkan volume penjualan yang akhirnya akan meningkatkan laba perusahaan. Namun disisi lain penjualan kredit memiliki resiko adanya piutang tak tertagih dan hilangnya penerimaan kas dari transaksi tersebut. Penerapan akuntansi penjualan kredit dan penerimaan kas yang baik diharapkan dapat mengurangi resiko tersebut.

Cara yang ditempuh perusahaan untuk mengelola aktifitas penjualan adalah dengan menyelenggarakan sistem informasi penjualan. Sistem informasi penjualan yang efektif haruslah mengandung prinsip cepat, aman dan mudah.

Hal ini sejalan dengan tujuan pemberian informasi penjualan, yaitu untuk meningkatkan kualitas informasi yang dihasilkan sistem untuk

meningkatkan pengendalian akuntansi. Dengan demikian, sistem informasi penjualan yang baik diharapkan mampu menambah penerimaan kas guna mencapai tujuan yang diinginkan perusahaan, yaitu memperoleh laba serta pengembalian modal secara wajar demi kelangsungan usaha.

Berdasarkan alasan tersebut, maka penulis merasa tertarik untuk membahas arti pentingnya penerapan sistem informasi penjualan dan penerimaan kas dalam perusahaan tersebut, dan mengadakan penelitian serta menguraikannya dalam karya ilmiah yang berjudul "SISTEM INFORMASI AKUNTANSI PENJUALAN DAN PENERIMAAN KAS PADA PT. TRIDO ABED UTAMA MEDAN".

B. Perumusan Masalah

Setelah mempelajari latar belakang masalah yang dialami, maka masalah yang dapat dirumuskan dalam penulisan skripsi ini adalah : "Apakah penerapan sistem informasi penjualan dan penerimaan kas yang dilakukan perusahaan sudah memadai?".

C. Tujuan Penelitian

Secara umum tujuan penelitian ini adalah untuk meneliti penyajian yang hanya berkaitan dengan system informasi penjualan dan penerimaan kas dan setiap penelitian ilmiah mempunyai sasaran yang ingin dicapai dan dari hasil penelitian yang diperoleh dirumuskan kesimpulan-kesimpulan yang akan dimanfaatkan oleh para pemakai semaksimal mungkin, adapun tujuan dari penelitian ini adalah :