

BAB I

PENDAHULUAN

A. Alasan Pemilihan Judul

Kegiatan penjualan terdiri dari transaksi penjualan barang atau jasa, baik secara kredit maupun secara tunai. Dalam transaksi penjualan kredit, suatu perusahaan akan memiliki piutang jika order dari pelanggan telah dipenuhi dengan pengiriman barang atau penyerahan jasa, dan untuk ini kegiatannya ditangani melalui sistem penjualan kredit. Dalam transaksi penjualan tunai, barang atau jasa diserahkan kepada pembeli jika perusahaan telah menerima kas dari pembeli.

Dalam sistem penjualan kredit terdapat beberapa fungsi yang terkait, misalnya fungsi kredit, fungsi penjualan, fungsi gudang, fungsi pengiriman, fungsi akuntansi, fungsi penagihan. Disamping itu dokumen-dokumen juga perlu digunakan seperti surat order pengiriman, faktur, rekapitulasi harga pokok penjualan, bukti memorial.

Penerimaan kas perusahaan berasal dari dua sumber utama : penerimaan kas dari penjualan tunai, dan penerimaan kas dari piutang. Oleh karena itu perlu dilakukan pencatatan dengan sebaik-baiknya. Disamping

itu fungsi yang terkait dalam sistem penerimaan kas baik kredit maupun tunai perlu dilakukan pemisahan fungsi, sehingga sistem pengawasan intern atas penerimaan kas dapat terlaksana dengan baik pula.

Adapun penulis memilih PT TOLAN TIGA MEDAN sebagai objek penelitian karena dapat dijangkau oleh penulis dan layak menjadi objek penelitian. Akhirnya penulis memilih judul : "SISTEM AKUNTANSI PENJUALAN DAN PENERIMAAN KAS PADA PT. TOLAN TIGA MEDAN".

B. Perumusan Masalah

Berdasarkan penelitian yang dilakukan, maka penulis merumuskan masalah yang dihadapi : sistem akuntansi penjualan dan penerimaan kas yang diterapkan masih belum berjalan/ masih belum dapat menciptakan pengendalian internal yang baik.

C. Hipotesis

Untuk membahas lebih luas tentang pengertian hipotesis maka berikut ini penulis memberikan pengertiannya menurut para ahli.

"Hipotesis adalah perumusan jawaban sementara terhadap sesuatu soal, yang dimaksudkan sebagai