



RINGKASAN

RUSDAYA MANALU, PENILAIAN SISTIM PENGENDALIAN MANAJEMENT DALAM PROSEDUR PENJUALAN PADA PT.SOCFINDO MEDAN, (dibawah bimbingan Bapak Drs.H.ARIFIN LUBIS MM, AK sebagai pembimbing I, Ibu SARIBULAN TAMBUNAN SE sebagai pembimbing II).

Setiap perusahaan yang didirikan memiliki satu tujuan utama , dimana tujuan utamanya adalah untuk mencapai laba yang maksimal dengan tidak lupa memperhatikan kesejahteraan para anggotanya serta kelangsungan hidup perusahaan yang akan lebih berkembang. PT.Socfindo Medan merupakan perusahaan yang bergerak dibidang produksi, memiliki kantor di JL.Yossudarso No.106 Medan dengan status Penanaman Modal Asing (PMA) dengan persentase pemilikan modal 60% modal asing dan 40%modal Indonesia.

Prosedur penjualan dilakukan dengan dua cara yaitu: penjualan secara tunai dan penjualan secara kredit. Penjualan tunai dan keredit dilakukan untuk meningkatkan produktifitas penjualan secara maksimal, agar penjualan yang maksimal dapat dicapai maka perusahaan akan memberikan wewenang maupun salah satu fungsi untuk mengontrol dan mengawasi segala kegiatan yang dilakukan. Fungsi dan wewenang itu dapat diberikan kepada salah seorang yang memimpin perusahaan tersebut (Manajer)dimana seorang manajer dapat mengendalikan dan membuat motivasi baru untuk mendapatkan penjualan yang maksimal.

3. Sebaiknya dalam pelaksanaan tugas/fungsi dalam perusahaan dipisahkan antara satu dengan yang lain agar tidak terjadi dwifungsi yang kan menyebabkan penyalah gunaan tugas dan wewenang.

