

KATA PENGANTAR

Alhamdulillah, puji dan syukur penulis ucapkan kehadiran Allah SWT atas berkat rahmat dan karunia-Nya penulis dapat menyelesaikan skripsi ini dengan baik. Tujuan dari penyusunan skripsi ini adalah untuk memenuhi syarat guna menyelesaikan Program Pendidikan Sarjana Program Studi Manajemen Fakultas Ekonomi Universitas Medan Area. Dalam menyelesaikan skripsi ini, penulis mendapat bimbingan, saran dan bantuan dari segenap pihak. Maka dengan ketulusan hati, penulis menyampaikan rasa terima kasih kepada:

1. Prof. Dr. H. A. Ya'kub Matondang, MA, Rektor Universitas Medan Area.
2. Dr. Ihsan Efendi, SE, MSi, Dekan Fakultas Ekonomi Universitas Medan Area.
3. Adelina Lubis, SE, MSi, Kepala Program Studi Manajemen Fakultas Ekonomi Universitas Medan Area.
4. Patar Marbun, SE, MSi, Dosen Pembimbing I
5. Eka Dewi Setia Tarigan, SE, MSi, Dosen Pembimbing II
6. Dra. Isnaniah LKS, MMA, Sekretaris Sidang
7. Seluruh Dosen dan Staf Fakultas Ekonomi Universitas Medan Area.
8. Seluruh keluarga besar yang telah memberikan dukungan.
9. Seluruh pihak yang telah memberikan doa, motivasi, dan bantuan kepada penulis.

Penulis menyadari bahwa skripsi ini masih belum sempurna karena masih terbatasnya pengetahuan dan pengalaman yang dimiliki. Oleh karena itu dengan segala kerendahan hati penulis mengharapkan kritik dan saran positif yang membangun dari semua pihak. Semoga skripsi ini dapat bermanfaat bagi kita semua.

Medan, Oktober 2016

Penulis,

Irwan Syahputra

DAFTAR ISI

| | Halaman |
|--|----------------|
| ABSTRAK | i |
| KATA PENGANTAR..... | ii |
| DAFTAR ISI..... | iii |
| DAFTAR TABEL | vi |
| DAFTAR GAMBAR..... | viii |
| DAFTAR LAMPIRAN..... | ix |
| BAB I PENDAHULUAN | |
| A. Latar Belakang Masalah | 1 |
| B. Rumusan Masalah | 3 |
| C. Tujuan Penelitian | 3 |
| D. Manfaat Penelitian | 4 |
| BAB II TINJAUAN PUSTAKA | |
| A. Uraian Teori | 6 |
| 1. Pengertian Keputusan Pembelian | 6 |
| 2. Pihak-pihak yang Terlibat Keputusan Pembelian | 7 |
| 3. Faktor-Faktor yang Mempengaruhi Keputusan Pembelian Konsumen .. | 7 |
| 4. Proses Pengambilan Keputusan Pembelian | 11 |
| 5. Pengertian Gaya Hidup | 13 |
| 6. Faktor-Faktor yang Mempengaruhi Gaya Hidup..... | 14 |
| 7. Dimensi Gaya Hidup..... | 17 |
| 8. Klasifikasi Gaya Hidup..... | 18 |
| 9. Pengertian Harga..... | 20 |
| 10. Tujuan Penetapan Harga | 20 |
| 11. Indikator Harga | 22 |

| | |
|-------------------------------|----|
| B. Penelitian Terdahulu | 23 |
| C. Kerangka Pemikiran..... | 24 |
| D. Hipotesis | 25 |

BAB III METODOLOGI PENELITIAN

| | |
|--|----|
| A. Jenis, Lokasi, Waktu penelitian | 26 |
| 1. Jenis Penelitian..... | 26 |
| 2. Lokasi Penelitian..... | 26 |
| 3. Waktu Penelitian | 26 |
| B. Populasi dan Sampel | 27 |
| 1. Populasi..... | 27 |
| 2. Sampel..... | 28 |
| C. Definisi Operasional Variabel..... | 29 |
| D. Jenis dan Sumber Data..... | 30 |
| 1. Jenis Data | 30 |
| 2. Sumber Data..... | 31 |
| E. Teknik Pengumpulan Data..... | 32 |
| F. Teknik Analisis Data | 33 |
| 1. Uji Instrumen | 33 |
| 2. Uji Asumsi Klasik..... | 34 |
| 3. Uji Statistik | 35 |
| 4. Uji Hipotesis | 35 |

BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN

| | |
|--|----|
| A. Hasil Penelitian | 37 |
| 1.Gambaran Umum Universitas Medan Area..... | 37 |
| 2. Visi dan Misi Universitas Medan Area..... | 39 |

| | |
|---|----|
| 3. Struktur Organisasi | 39 |
| 4. Tentang Produk Krim Gatsby | 40 |
| B. Pembahasan..... | 42 |
| 1. Frekuensi Pembelian Responden | 42 |
| 2. Pembahasan Hasil Kuesioner..... | 43 |
| C. Uji Validitas dan Reliabilitas | 59 |
| 1. Uji Validitas | 59 |
| 2. Uji Reliabilitas | 62 |
| D. Uji Asumsi Klasik..... | 62 |
| 1. Uji Normalitas..... | 62 |
| 2. Uji Multikolinieritas..... | 63 |
| 3. Uji Heterokedastisitas | 64 |
| E. Uji Statistik..... | 65 |
| F. Uji Hipotesis..... | 68 |
| 1. Uji Parsial (Uji-t) | 68 |
| 2. Uji Simultan (Uji-F)..... | 69 |
| 3. Uji Koefisien Determinasi | 70 |

BAB V KESIMPULAN DAN SARAN

| | |
|---------------------|----|
| A. Kesimpulan | 72 |
| B. Saran..... | 73 |

DAFTAR PUSTAKA

LAMPIRAN

DAFTAR TABEL

| No | | Halaman |
|-----------|--|----------------|
| 2.1. | Dimensi Gaya Hidup | 18 |
| 2.2. | Penelitian Terdahulu..... | 22 |
| 3.1. | Jadwal Kegiatan Penelitian | 27 |
| 3.2. | Definisi Operasional Variabel | 30 |
| 4.1. | Distribusi Frekuensi Pembelian Responden..... | 42 |
| 4.2. | Menggunakan krim Rambut Gatsby meningkatkan kepercayaan diri anda..... | 43 |
| 4.3. | Menata rambut dengan Gatsby meningkatkan pergaulan antar mahasiswa | 44 |
| 4.4. | mahasiswa menggunakan krim rambut agar tampilan rambut menarik..... | 44 |
| 4.5. | Membeli krim rambut Gatsby dapat meningkatkan perekonomian negara..... | 45 |
| 4.6. | Menata rambut dengan krim Gatsby menjadi kebiasaan rutin | 45 |
| 4.7. | Krim Gatsby semakin berinovasi dan semakin baik | 46 |
| 4.8. | Selalu menggunakan krim Gatsby ketika diluar rumah | 46 |
| 4.9. | Ketika berolahraga menggunakan Gatsby agar rambut tetap rapi | 47 |
| 4.10. | Membeli krim rambut Gatsby menjadi kebutuhan rutin mahasiswa..... | 47 |
| 4.11. | Variasi Gatsby lebih banyak daripada krim lainnya | 48 |
| 4.12. | Harga krim Gatsby sesuai dengan kualitasnya..... | 49 |
| 4.13. | Harga krim Gatsby relatif terjangkau | 49 |
| 4.14. | Harga krim Gatsby bersaing dengan produk lainnya | 50 |
| 4.15. | Krim Gatsby lebh bervariasi dan harga yang beragam | 50 |
| 4.16. | Harga Gatby lebih murah dibandingkan dengan krim rambut impor | 51 |
| 4.17. | Harga krim Gatsby diberbagai tempat tidak berbeda jauh | 51 |
| 4.18. | Manfaat yang diterima lebih besar daripada harga yang dibayarkan..... | 52 |
| 4.19. | Krim Gatsby mudah ditemukan di berbagai pusat perbelanjaan..... | 52 |
| 4.20. | Harga Krim Gatsby sesuai dengan daya beli masyarakat | 53 |
| 4.21. | Memilih krim Gatsby karena lebih terjangkau..... | 53 |

| | |
|---|----|
| 4.22. Membeli karena membutuhkan krim penata rambut agar menarik..... | 54 |
| 4.23. Krim Gatsby merupakan pemimpin pasar produk penata rambut pria | 55 |
| 4.24. Memilih krim rambut Gatsby karena harganya yang sesuai dengan daya beli . | 55 |
| 4.25. Mengetahui informasi tentang krim Gatsby dari keluarga dan teman | 56 |
| 4.26. Mengetahui Gatsby dari iklan dan lainnya..... | 56 |
| 4.27. Sebelum membeli membandingkan Gatsby dengan krim rambut lainnya..... | 57 |
| 4.28. Pembelian krim Gatsby dilakukan kapan saja..... | 57 |
| 4.29. Proses pembelian krim Gatsby sangat mudah..... | 58 |
| 4.30. Proses pembayaran krim Gatsby dapat dilakukan tanpa syarat dan mudah..... | 58 |
| 4.31. Puas menggunakan krim rambut Gatsby | 59 |
| 4.32. Uji validitas variabel gaya hidup..... | 60 |
| 4.33. Uji validitas variabel harga..... | 61 |
| 4.34. Uji validitas variabel keputusan pembelian..... | 61 |
| 4.35. Uji Reliabilitas..... | 62 |
| 4.36. Uji Multikolinieritas | 64 |
| 4.37. Uji regresi linear berganda | 66 |
| 4.38. Uji Parsial | 68 |
| 4.39. Uji simultan | 69 |
| 4.40. Uji koefisien determinasi..... | 70 |

DAFTAR GAMBAR

| No | Halaman |
|--|---------|
| 2.1. Kerangka Pemikiran..... | 25 |
| 4.1. Struktur Organisasi | 40 |
| 4.2. Produk Gatsby | 42 |
| 4.3. Grafik Normal P-Plot | 63 |
| 4.4. Grafik Scaterplot Heteroskedastisitas | 65 |



DAFTAR LAMPIRAN

| No | | Halaman |
|-----------|--|----------------|
| 1. | Kuesioner penelitian..... | 76 |
| 2. | Hasil kueisoner variabel gaya hidup | 77 |
| 3. | Hasil Kuesioner variabel harga | 83 |
| 4. | Hasil Kuesioner variabel keputusan pembelian | 86 |
| 5. | Uji Validitas | 89 |
| 6. | Uji Reliabilitas..... | 90 |
| 7. | Uji deskriptif..... | 91 |
| 8. | Uji statistik | 103 |

