HUBUNGAN KEPUASAN KONSUMEN DENGAN LOYALITAS MEREK PADA PENGGUNA SMARTPHONE SAMSUNG DI KELURAHAN TUNTUNGAN II

SKRIPSI

Diajukan Untuk Memenuhi Sebagian Persyaratan Dalam Memperoleh Gelar Sarjana Psikologi Universitas Medan Area

Oleh:

NURMALA SARI SEMBIRING 10.860.0050



FAKULTAS PSIKOLOGI UNIVERSITAS MEDAN AREA MEDAN 2014

LEMBAR PENGESAHAN

JUDUL SKRIPSI

: HUBUNGAN KEPUASAN KONSUMEN DENGAN

LOYALITAS MEREK PADA PENGGUNA

SMARTPHONE SAMSUNG DI KELURAHAN

TUNTUNGAN II

NAMA MAHASISWA

: NURMALA SARI SEMBIRING

NO. STAMBUK

: 10.860.0050

BAGIAN

: PSIKOLOGI INDUSTRI DAN ORGANISASI

MENYETUJUI:

Komisi Pembimbing

Pembimbing I

Pembimbing II

(Dr. Nefi Darmayanti, M.Si)

(Rahma Fauzia, S,Psi M.Psi)

MENGETAHUI:

Kepala Bagian

Dekan

(Syafrizaldi, S.Psi, M.Psi)

Prof. Dr. Abdul Munir, M.Pd)

Tanggal Lulus: 22 Mei 2014

DIPERTAHANKAN DI DEPAN DEWAN PENGUJI SKRIPSI FAKULTAS PSIKOLOGI UNIVERSITAS MEDAN AREA DAN DITERIMA UNTUK MEMENUHI SEBAGAI DARI SYARAT-SYARAT GUNA MEMPEROLEH GELAR SARJANA (S1) PSIKOLOGI



DEWAN PENGUJI

- 1. Istiana, S.Psi, M.Pd
- 2. DR. Nefi Darmayanti, M.si
- 3. Rahma Fauzia, S.Psi, M.Psi
- 4. Nini Sri Wahyuni, S.Psi, M.Pd

TANDA TANGAN



UNIVERSITAS MEDAN AREA

ABSTRAK

HUBUNGAN KEPUASAN KONSUMEN DENGAN LOYALITAS MEREK PADA PENGGUNA SMARTPHONE SAMSUNG DI KELURAHAN TUNTUNGAN II

Oleh
Nurmala Sari Sembiring
10.860.0050

Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui hubungan antara kepuasan konsumen dengan loyalitas merek pada pengguna Smartphone Samsung di Kelurahan Tuntungan II. Populasi pada penelitian ini adalah warga di Kelurahan Tuntungan II berjumlah 671 orang yang berusia antara 35-45 tahun dan sampel berjumlah 80 orang dengan karakteristik sampel yaitu pengguna Smartphone Samsung yang telah bekerja dan berusia 35-45 tahun. Teknik pengambilan sampling menggunakan teknik snowball sampling. Pengumpulan data dilakukan dengan metode angket (kuesioner) dan menggunakan tenik analisis data korelasi Product Moment. Hasil penelitian menunjukkan adanya hubungan yang positif antara kepuasan konsumen dengan loyalitas merek, hal ini dilihat dari perolehan nilai koefisien korelasi $r_{xy} = 0,584$ dengan p = 0,000 < 0,05. Hal ini berarti hipotesis penelitian yang diajukan diterima. Adapun sumbangan efektif yang diberikan kepuasan konsumen terhadap loyalitas merek sebesar 31,4%.

Kata Kunci: Kepuasan konsumen, Loyalitas merek.

KATA PENGANTAR

Assalamu'alaikum wr.wb

Puji dan syukur peneliti ucapkan kehadirat Allah SWT yang Maha Pengasih lagi Maha Penyayang atas segala rahmat, karunia dan hidayah-Nya yang telah diberikan kepada peneliti, sehingga tugas penyusunan skripsi dengan judul: "Hubungan Kepuasan Konsumen dengan Loyalitas Merek Pada Pengguna Smartphone Samsung Di Kelurahan Tuntungan II", dapat di selesaikan dengan baik dan lancar.

Adapun maksud dan tujuan penyusunan skripsi ini adalah untuk memenuhi sebagian persyaratan untuk memperoleh gelar Sarjana Psikologi di Fakultas Psikologi Universitas Medan Area.

Dengan selesainya skripsi ini, secara khusus peneliti ucapkan terima kasih yang sebesar-besarnya untuk kedua orang tua tercinta Ayahanda Sumbul Sembiring dan Ibunda Nuraida Sitepu yang telah melahirkan, membesarkan serta mendidik dengan penuh curahan kasih sayang sehingga dapat menjadi anak yang selalu bersyukur dalam keadaan apapun, selalu memberikan dukungan dan menjadi motivasi terbesar bagi peneliti untuk menyelesaikan skripsi ini. Skripsi ini peneliti persembahkan untuk mereka berdua, akan tetapi skripsi ini belum dapat menggantikan semua pengorbanan dan segala hal yang telah diberikan kepada peneliti selama ini.

Peneliti menyadari sepenuhnya, bahwa skripsi ini masih jauh dari kata sempurna, baik dari materi maupun sistematika penulisan, karena keterbatasan pengetahuan dan kemampuan peneliti untuk itu dengan segala kerendahan hati

UNIVERSITAS MEDAN AREA

peneliti bersedia menerima kritik dan saran yang bersifat membangun dari semua pihak demi kesempurnaan skripsi ini. Skripsi ini tidak akan berjalan lancar tanpa adanya bantuan, dukungan, motivasi dan bimbingan dari berbagai pihak yang secara tulus dan ikhlas membantu dalam penyusunan skripsi ini, sehingga skripsi ini dapat selesai dalam waktu yang tidak terlalu lama.

Untuk itu pada kesempatan ini peneliti menyampaikan ucapan terima kasih yang sebesar-besarnya kepada :

- 1. Bapak Prof. Dr. H.A. Ya'kub Matondang, MA. Selaku Rektor Universitas Medan Area atas kesempatan dan fasilitas yang telah diberikan untuk mengikuti dan menyelesaikan pendidikan program sarjana ini.
- 2. Bapak Prof. Dr. H. Abdul Munir, M.Pd. selaku Dekan Fakultas Psikologi Universitas Medan Area.
- 3. Ibu Dr. Nefi Darmayanti, M.Si., selaku Dosen Pembimbingan I dan Ibu Rahma Fauzia, S.Psi, M.Psi., selaku Dosen Pembimbingan II yang telah banyak memberikan perhatian, dukungan, saran dan bimbingan sehingga skripsi ini selesai.
- 4. Bapak Zuhdi Budiman, S.Psi, M.Psi., selaku Wakil Dekan Fakultas Psikologi Universitas Medan Area.
- 5. Ibu Istiana, S.Psi, M.Pd., selaku ketua di sidang meja hijau yang telah menyediakan waktu untuk dapat hadir.
- 6. Ibu Nini Sri Wahyuni, S.Psi, M.Pd., selaku sekretaris di sidang meja hijau yang telah menyediakan waktu untuk dapat hadir.

- 7. Bapak Syafrizaldi, S.Psi, M.Psi., selaku Kepala Jurusan Psikologi Industri dan Organisasi di Fakultas Psikologi Universitas Medan Area.
- 8. Bapak dan Ibu dosen di Fakultas Psikologi Universitas Medan yang telah memberikan ilmu pengetahuan selama ini kepada peneliti.
- 9. Pak Samsul Helmi, Pak Janner Saragih, SE., Pak Samsir Alamsyah BB, Buk Tati Zulfawati, SE., Buk Alfrida Lubis, Buk Syahrianti, SE., dan semua Staf Administrasi yang belum disebutkan peneliti di Fakultas Psikologi Universitas Medan Area atas bantuannya kepada peneliti dalam menyelesaikan skripsi ini.
- 10. Terima kasih yang mendalam kepada pihak Kelurahan Tuntungan II yang telah mengizinkan peneliti melaksanakan penelitian khususnya kepada Ibu Yeni yang telah memberi bantuan dan kemudahan kepada peneliti untuk melakukan penelitian.
- 11. Kakak, abang dan adik tercinta Susanti Mandasari Sembiring, Kiki Handoko Sembiring, SH., Lisa Sundari Sembiring, Suparlin Sembiring, serta ketiga keponakan tersayang Kirani Amelda Alifia, Zahra dan Kirana Isnaini Salsabila yang telah memberikan doa-doa yang senantiasa diberikan kepada peneliti.
- 12. Buat seseorang yang istimewa Muhammad Arief Nugroho, S.Psi., yang selalu memberikan dukungan dan senantiasa meluangkan waktunya menemani untuk menyelesaikan skripsi ini.
- 13. Sahabat tersayang Nurmila Halimah, S.Psi., Maharani, S.Psi., Rizki Nurul Amalia, S.Psi., Sabrina Anugrahi, S.Psi., Siti Nurazlah, S.Psi., yang telah

İΧ

selama ini saling menolong satu sama lain, memberi saran dan perhatian,

serta memberi motivasi kepada peneliti sehingga skripsi ini dapat

diselesaikan. Semoga kebaikan ini selamanya terjalin dengan baik dan ridho

Allah

14. Kepada seluruh teman-teman dari semester I sampai semester VII,

khususnya kelas Reguler B, peneliti ucapkan terima kasih untuk

kebersamaan dan kekeluargaan yang telah dibina selama ini.

15. Seluruh keluarga dan teman-teman lainnya yang belum disebutkan satu-

persatu oleh peneliti yang selalu memberikan dukungan, bantuan serta

mendokan keberhasilan peneliti.

Terima kasih atas semua bantuan yang telah diberikan, semoga Allah SWT

membalas amal kebaikan saudara-saudara dan semu pihak yang telah bermurah

hati memberikan bantuan dalam menyelesaikan skripsi ini. Semoga skripsi ini

bermanfaat bagi kita semua, khususnya bagi ilmu pengetahuan dibidang Ilmu

Psikologi, Amin ya robbal'alamin.

Wassalamu'alaikum wr.wb

Medan, 22 Mei 2014

Peneliti,

Nurmala Sari Sembiring

NPM: 108600050



DAFTAR ISI

Halaman

HALAMAN PERSETUJUAN	i
HALAMAN PENGESAHAN	ii
HALAMAN MOTTO	iii
HALAMAN PERSEMBAHAN	iv
ABSTRAK	v
KATA PENGANTAR	vi
DAFTAR ISI	x
DAFTAR TABEL	xiv
DAFTAR LAMPIRAN	xv
BAB I PENDAHULUAN	1
A. Latar Belakang Masalah	1
B. Identifikasi Masalah	7
C. Rumusan Masalah	8
D. Tujuan Penelitian	8
E. Manfaat Penelitian	8
BAB II TINJAUAN PUSTAKA	1
A. Smartphone	10
1. Pengertian Smartphone	10
2. Pengguna Smartphone	11
B. Loyalitas Merek	13

1. Fengerhan Merek	13
2. Pengertian Loyalitas Merek	14
3. Ciri-Ciri Loyalitas Merek	15
4. Dimensi Loyalitas Merek	15
5. Tingkatan Loyalitas Merek	17
6. Faktor-Faktor yang Mempengaruhi Loyalitas Merek	20
C. Kepuasan Konsumen	24
1. Pengertian Kepuasan Konsumen	24
2. Elemen Kepuasan Konsumen	25
3. Pengukuran Kepuasan Konsumen	27
D. Hubungan Kepuasan Konsumen Terhadap	
Loyalitas Merek	29
E. Kerangka Konseptual	29
F. Hipotesis Penelitian	30
BAB III METODOLOGI PENELITIAN	
A. Identifikasi Variabel	31
B. Definisi Operasional Variabel Penelitian	31
Kepuasan Konsumen	32
2. Loyalitas Merek	32
3. Usia	33
C. Populasi, Sampel dan Teknik Pengambilan Sampel	33
1. Populasi Penelitian	33
2. Teknik Pengambilan Sampling	34

D. Metode Pengumpulan Data	34
Skala Kepuasan Konsumen	35
2. Skala Loyalitas Merek :	36
E. Validitas dan Reliabilitas	37
1. Validitas	37
2. Reliabilitas	38
F. Analisis Data	39
BAB IV HASIL DAN PEMBAHASAN	41
A. Orientasi Kancah Penelitian	41
1. Gambaran Populasi Penelitian	41
2. Gambaran Subjek Penelitian	42
B. Prosedur Penelitian	43
1. Persiapan Penelitian	43
2. Pelaksanaan Penelitian	52
C. Hasil Penelitian	52
1. Hasil Uji Asumsi	51
2. Hasil Perhitungan Analisis Data	54
3. Hasil Perhitungan Mean Hipotetik dan Mean Empirik	55
D. Pembahasan	57
BAB V KESIMPULAN DAN SARAN	61
1. Kesimpulan	61
2. Saran	61
DAFTAR PUSTAKA	63

DAFTAR TABEL

Tabel:	Halaman
1. Pangsa pasar pada tahun 2013	2
2. Gambaran populasi penelitian	41
3. Gambaran subjek penelitian berdasarkan usia dan jenis kelamin	42
4. Gambaran subjek penelitian berdasarkan lama penggunaan	43
5. Distribusi Penyebaran butir-butir Pernyataan Skala Kepuasan	45
Konsumen Sebelum Uji Coba	
6. Distribusi Penyebaran butir-butir Pernyataan Skala Loyalitas	47
Merek Sebelum Uji Coba	
7. Distribusi Penyebaran butir – butir Pernyataan Skala Kepuasan	49
Konsumen Setelah Uji Coba	
8. Distribusi Penyebaran butir – butir Pernyataan Skala Loyalitas	51
Merek Setelah Uji Coba	
9. Rangkuman Hasil Uji Normalitas Sebaran	53
10. Rangkuman Hasil Uji Linieritas	53
11. Rangkuman Perhitungan Product Moment	54
12. Hasil Perhitungan Nilai Mean Hipotetik dengan Nilai Mean	57
Empirik	

DAFTAR LAMPIRAN

Lampiran	Halaman
A. Hasil Uji Validitas dan Reliabilitas	67
B. Uji Asumsi	73
C. Analisis Korelaso Product Moment	79
D. Data Penelitian	81
E. Skala Penelitian	92
F. Surat Keterangan Penelitian	103



BABI

PENDAHULUAN

A. Latar Belakang Masalah

Kebutuhan akan teknologi komunikasi dapat dirasakan oleh semua kalangan, diantaranya adalah kalangan anak-anak, remaja, dewasa, bahkan kalangan yang memiliki ekonomi menengah sampai kalangan ekonomi atas. Kemajuan teknologi komunikasi masa kini menjadi suatu fenomena yang terjadi di dunia. Kemajuan tersebut menarik para perusahaan yang berkecimpung dalam dunia bisnis teknologi komunikasi untuk melakukan persaingan. Bahkan persaingan dalam dunia bisnis saat ini sangat begitu ketat, karena suatu produk yang laku terjual di pasar pasti segera diikuti oleh produk yang sejenis oleh para pebisnis lain (Kristianto, 2011). Salah satu teknologi komunikasi yang sedang bersaing di pasar yaitu teknologi komunikasi yang memproduksi Smartphone (telepon cerdas).

Pada saat ini perusahaan teknologi komunikasi yang memproduksi Smartphone memiliki peluang dan memperoleh laba yang sangat besar untuk perusahaannya dikarenakan kebutuhan akan teknologi yang mulai disadari oleh semua kalangan. Hal tersebut diperkuat dari kutipan wawancara oleh seorang Direktur PT. Bintang Mahameru Utama yang bergerak dibidang bisnis teknologi bernama Wilson Wijaya.

"Pasar Smartphone akan terus tumbuh dan ini merupakan suatu tantangan sekaligus peluang bagi setiap perusahaan." (Dikutip dari internet situs www.republika.co.id 26 September 2013).

UNIVERSITAS MEDAN AREA

Telepon cerdas (Smartphone) adalah telepon genggam yang memiliki sistem operasi untuk masyarakat luas, dimana pengguna dapat dengan bebas menambahkan aplikasi, menambah fungsi-fungsi atau mengubah sesuai keinginan pengguna. Dengan kata lain, telepon cerdas merupakan komputer mini yang mempunyai kapabilitas sebuah telepon (Shiraisihi et al, dalam Wiryawan 2011). Telepon cerdas (Smartphone) merupakan telepon genggam yang mempunyai kemampuan internet dan fungsi yang luas termasuk fitur-fitur PDA (Personal Digital Assistant) seperti membaca e-mail, kemampuan membaca buku elektronik (e-book), chatting/instant messaging serta mempunyai banyak aplikasi (Anderson, dalam Wiryawan 2011).

Persaingan antar merek smartphone semakin marak terjadi di dunia bisnis yang bergerak dibidang teknologi, berikut ini adalah tabel pangsa pasar berbagai merek Smartphone pada tahun 2013.

Tabel 1. Pangsa Pasar Pada Tahun 2013

Pangsa Pasar SmartPhone Tahun 2013		
Samsung	27,3%	
Nokia	14,6%	
Apple	7,5%	
LG	3,9%	
ZTE	3,6%	
Huawei	3,1%	
TCL	2,9%	
Lenovo	2,7%	
Coolpad	2,5%	
Sony Mobile	2,3%	
BlackBerry	1,6%	
HTC	1,6%	
Xiami	0,9%	
Motorolla	0,8%	
Merek lainnya	24,7%	

Sumber: (www.gadgetan.com diakses 28 oktober 2013)

DAFTAR PUSTAKA

- Ahmad, Mardalis. (2005). Meraih Loyalitas Pelanggan. Jakarta: Balai Pustaka.
- Azwar, S. (2004). Validitas dan Reliabilitas. Yogyakarta: Pustaka Belajar.
- Ferrinadewi, Erna. (2008). Merek dan Psikologi Konsumen. Yogyakarta: Penerbit Graha Ilmu.
- Hasan, Ali . (2013). *Marketing dan Kasus-Kasus Pilihan*. Yogyakarta : Penerbit Caps (Center for Academic Publishing Service).
- Indra Wirawan. Pengertian smartphone dari beberapa artikel. [online : (http://indra231087.blogspot.com/2012/09/arti-smartphone-menurut-saya-adalah.html?m=1)]. Diakses tanggal 15 februari 2014.
- Irawan, H. (2003). *Prinsip Kepuasan Pelanggan*. Jakarta : PT Elex Media Komputindo.
- Junnah, Farah Sarini. (2012). Hubungan Kepuasan Konsumen terhadap Loyalitas Merek pada pelanggan kartu Simpati bagi Mahasiswa Fakultas Psikologi Angkatan 2010 di Universitas Medan Area.
- Knapp, Duanne. (2002). *The Brand Mindset edisi Bahasa Indonesia*. Yogyakarta: Penerbit Andi.
- Kumoro, Sasongko Jati. (2010). Analisis Faktor-Faktor yang Mempengaruhi Loyalitas Merek Terhadap Produk Indosat IM3 (Studi Pada Mahasiswa Fakultas Ekonomi Reguler II Universitas Diponegoro Semarang). [online]
- Kristianto, Paulus Lilik. (2011). *Psikologi Pemasaran*. Yogyakarta: Penerbit CAPS.
- Kotler, Philip & Keller, Kevin Lane. (2009). Marketing Management edisi 12. Jakarta: INDEKS.
- Kotler, Philip & Keller, Kevin Lane. (2009). *Marketing Management edisi* 13. Penerbit Erlangga.
- Magdalena, Maria Tri Widyastuti Listyaningrum (2007). Kemandirian Dalam Pengambilan Keputusan Pada Remaja Akhir Ditinjau Dari Pengasuhan Orang Tua.
- Manurung, Dinarty SH. (2009). Pengaruh Kepuasan Konsumen terhadap Loyalitas Merek pada pengguna kartu Pra-Bayar Simpati. [online]. Diakses tanggal 27 oktober 2013.

UNIVERSITAS MEDAN AREA

- Rangkuti, Freddy. (2003). *Measuring Customer Satisfaction*. Jakarta: PT Gramedia Pustaka Utama
- Sugiyono. (2010). Metode Penelitian Pendidikan. Bandung: Penerbit Alfabeta.
- Sumarwan, Ujang. (2013). Riset Pemasaran dan Konsumen. Bogor: Penerbit IPB Press.
- Simamora, Bilson. (2002). Aura Merek (7 Langkah Membangun Merek yang kuat). Jakarta: PT. Gramedia Pustaka Umum.
- Simamora, Bilson. (2002). Panduan riset perilaku konsumen, Jakarta: PT. Gramedia Pustaka Umum.
- Soewadji, Jusuf. (2012). *Pengantar Metodologi Penelitian*. Jakarta: Penerbit Mitra Wacana Media.
- Tjiptono, Fandy. (2006). *Pemasaran Jasa edisi pertama cetakan kedua*. Malang: Bayumedia Publishing Anggota IKAPI Jawa Timur.
- Umar, H. (2003). Riset Pemasaran dan Perilaku Konsumen. Jakarta PT. Gramedia Pustaka Umum.
- Wiryawan, William. (2011). Hubungan Pemakaian Telepon Cerdas dengan Prestasi Siswa SMA Di Kota Medan. [online]. Diakses tanggal 4 Maret 2014.

E-1. SKALA PENELITIAN KEPUASAN KONSUMEN DAN LOYALITAS MEREK



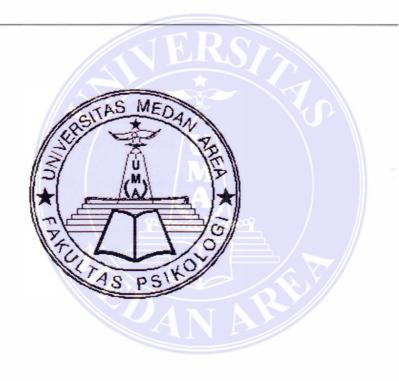
IDENTITAS DIRI

Inisial :

Jenis Kelamin :

Usia :

Lama penggunaan Samsung



FAKULTAS PSIKOLOGI

MEDAN AREA

2013-2014

Dengan hormat,

Dalam rangka memenuhi persyaratan untuk menyelesaikan pendidikan Sarjana di Fakultas Psikologi Medan Area, maka saya ingin mengadakan penelitian mengenai perilaku konsumen. Untuk itu saya memerlukan sejumlah data yang akan saya peroleh melalui kerjasama dan kesediaan saudara dalam mengisi skala ini.

Penelitian ini terdiri dari dua buah skala. Kedua skala ini terdiri dari beberapa pernyataan yang masing-masing sebanyak 49 dan 42 butir, yang menggambarkan diri saudara. Setiap orang memiliki jawaban yang berbeda dan tidak ada penilaian benar atau salah, jawaban yang seharusnya adalah jawaban yang sesuai dengan diri saudara. Data diri dan jawaban dari saudara akan di jaga kerahasiaannya.

Bantuan saudara dalam menjawab pernyataan dalam skala ini adalah bantuan yang sangat berarti bagi keberhasilan penelitian ini. Atas kerja sama saudara, saya ucapkan terima kasih.

Hormat Saya

Nurmala Sari Sembiring

PETUNJUK PENGISIAN

Skala ini terdiri dari dua

bagian dan anda diminta untuk memilih salah satu dari dua jawaban yang tersedia dengan memberi tanda checklist ($\sqrt{}$). Dalam skala ini tidak ada benar dan salah, namun jawaban tersebut adalah jawaban yang paling baik yang sesuai dengan diri anda. Dan data kerahasiaan akan dijaga baik oleh peneliti.

Adapun dua pilihan jawaban yang tersedia yaitu : YA dan Tidak.

Contoh pengisisian:

No.	Pernyataan	Ya	Tidak
1.	Saya senang menggunakan Samsung	1	

Apabila ingin mengubah jawaban anda, maka:

No.	Pernyataan	Ya	Tidak
1.	Saya senang menggunakan Samsung	1	1

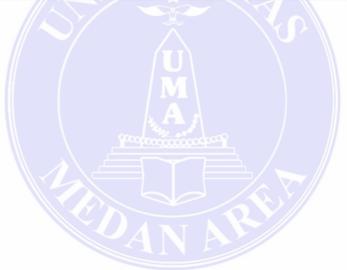
SELAMAT MENGERJAKAN

Skala 1

No	Pernyataan	Ya	Tidak
1	Saya senang memilih Samsung karena bentuknya yang menarik dan bagus.		
2	Saya merasa tidak puas menggunakan smartphone Samsung karena apa yang saya harapkan tidak sesuai dengan kinerja produk.		
3	Saya puas menggunakan Samsung setelah membandingkan kinerja dengan harapan yang sesuai.		
4	Saya merasa senang menggunakan Samsung karena harga sesuai dengan kualitas.		
5	Saya merasa puas menggunakan smartphone Samsung karena kinerja produk sesuai dengan kebutuhan.		
6	Saya tidak puas menggunakan Samsung setelah membandingkan kinerja dengan harapan tidak sesuai.	A.	
7	Saya merasa harga Samsung tidak sesuai dengan kualitas dan kinerjanya yang sering mengecewakan.		
8	Saya tidak puas menggunakan Samsung karena rumit dalam mendownload aplikasi sesuai keinginan.		
9	Harga dengan kualitas serta kinerja Samsung tidak sesuai dan saya sangat kecewa.		
10	Saya akan beralih ke merek lain karena saya merasa kecewa pada Samsung.		
11	Saya senang memilih Samsung karena baterai tahan lama jika dipakai satu harian.		
12	Saya puas menggunakan Samsung karena memiliki kelebihan seperti smartphone merek lainnya		
13	Saya tidak berniat membeli Samsung dimasa yang akan datang ketika smartphone saya hilang.		
14	Saya senang memilih Samsung karena kualitas baterai di jamin tahan lama.		
15	Saya merasa tidak puas dengan Samsung karena hanya menggunakan satu operator tidak seperti smartphone merek lainnya.		
16	Saya puas menggunakan Samsung karena memiliki kelebihan yang berbeda dengan merek lainnya.		
17	Saya kecewa dengan kinerja Samsung dan tidak akan mengulang pembelian di masa yang akan datang.		
18	Saya senang memilih Samsung karena layarnya sensitif.		
19	Saya merasa puas menggunakan Samsung karena dapat mendownload semua aplikasi yang diinginkan.		
20	Saya tidak menggunakan Samsung karena kinerja dibawah harapan.		

21	Saya tidak akan beralih ke merek lain karena saya merasa senang menggunakan Samsung.		
22	Saya senang memilih Samsung karena layarnya tidak		
	mudah rusak apabila terjatuh.		
23	Saya tidak puas menggunakan Samsung karena tidak		
	memiliki kelebihan dari merek lainnya.		
24	Saya tidak ingin memilih Samsung karena bentuknya		
	yang tidak lebih bagus dari smartphone merek lainnya.		
25	Saya merasa puas menggunakan Samsung karena		
	pengoperasian smartphone yang praktis.		
26	Saya tidak puas menggunakan Samsung karena		
	kelebihannya dibawah smartphone merek lain.		
27	Saya akan membeli Samsung dimasa yang akan datang		
	ketika smartphone hilang atau rusak.		
28	Saya tidak ingin memilih Samsung karena baterai		
20	mudah habis apabila dipakai satu harian.		
29	Saya merasa puas dengan Samsung karena dapat		
2)	menggunakan semua operator sesuai keinginan.		
30	Saya tidak ingin memilih Samsung karena baterai		
30	mudah rusak.		
31			
31	Saya merasa puas menggunakan Samsung karena		
	dapat menggunakan dua operator dalam satu		
22	smartphone.		
32	Saya senang memilih Samsung karena kecanggihannya		
22	yang tak kalah saing dengan smartphone merek lain.		/
33	Saya tidak ingin membeli Samsung karena tidak)	
2.4	mendapatkan bonus saat pembelian.		
34	Saya senang memilih Samsung karena harganya yang		
	beraneka ragam dari harga rendah sampai harga tinggi.		
35	Saya tidak ingin memilih Samsung karena audionya		
	tidak jelas dan kuat.		
36	Saya senang memilih Samsung karena kecanggihannya		
	tidak dimiliki smartphone merek lain.		-
37	Saya merasa harga Samsung tidak sesuai dengan		
	inovasinya yang tidak berkembang		
38	Saya senang memilih Samsung karena harganya		
	termasuk ekonomis dari smartphone merek lain.		
39	Saya tidak pernah ingin memilih Samsung karena		
	tidak memiliki kecanggihan lebih dari smartphone		
	merek lain.		
40	Saya tidak suka memilih Samsung karena layarnya		
	tidak sensitif.		
41	Saya tidak ingin memilih Samsung karena		
	kecanggihannya kalah dengan smartphone merek lain.		
42	Saya senang memilih Samsung karena dapat		

	digunakan oleh semua kalangan.	
43	Saya tidak ingin memilih Samsung karena layarnya mudah rusak.	
44	Saya senang memilih Samsung karena audionya jernih dan kuat.	
45	Saya tidak ingin memilih Samsung karena harganya yang terlalu mahal.	
46	Saya senang memilih Samsung karena harga jual smartphone tidak terlalu jauh dari harga beli.	
47	Saya tidak ingin memilih Samsung karena harga jualnya terlalu murah.	
48	Saya pikir harga Samsung sesuai dengan inovasinya yang selalu terdepan.	
49	Saya senang memilih Samsung karena mendapatkan bonus aplikasi.	



Skala 2

No	Pernyataan	Ya	Tidak
1	Saya hanya menggunakan smartphone Samsung walau banyak smartphone lain yang beredar dipasaran		
	dengan harga bersaing.		
2	Saya tidak akan menggunakan Samsung karena kualitas produk tidak sesuai dengan harapan.		
3	Saya tidak akan beralih ke smartphone lain meskipun Samsung tidak melakukan promo harga dan fasilitas.		
4	Saya akan beralih ke merek lain apabila Samsung tidak memberikan promo lebih.		
5	Saya percaya Samsung adalah merek yang terbaik meskipun banyak smartphone lain yang menawarkan kecanggihannya.		
6	Saya tidak percaya pada Samsung karena tidak memiliki kelebihan dari smartphone merek lainnya.	Yo	
7	Saya akan membeli Samsung walau harganya mahal dibanding smartphone merek lain.		
8	Saya tidak akan memberi informasi mengenai kelebihan Samsung melainkan mengenai kekurangannya.		
9	Saya akan membeli smartphone Samsung dimasa yang akan datang meskipun harganya yang semakin mahal		
10	Saya tidak perduli mengenai komunitas Samsung.		
11	Apabila ada komunitas Samsung saya akan bersedia mengikuti komunitas tersebut.		
12	Saya tidak akan menggunakan Samsung karena tidak banyak pengguna merek tersebut.		
13	Saya tidak akan membeli Samsung karena harganya lebih mahal dari smartphone merek lain.		
14	Saya akan memberi tahu mengenai kelebihan atau kecanggihan Samsung pada orang lain.		
15	Saya tidak akan membeli Samsung dimasa yang akan datang ketika harganya mahal.		
16	Saya malas mengikuti komunitas Samsung karena tidak berminat.		
17	Pengalaman yang kurang baik selama menggunakan Samsung membuat saya tidak mau menyarankan kepada orang lain untuk menggunakannya.		
18	Saya tidak akan mempertimbangkan merek Samsung ketika ingin membeli smartphone kembali.		
19	Saya tidak suka membaca majalah yang ada berita terbaru mengenai Samsung.		
20	Saya hanya menggunakan smartphone Samsung walau		

	banyak smartphone lain yang beredar dipasaran		
21	dengan kecanggihan bersaing. Saya tidak akan menyarankan kerabat menggunakan		
	Samsung karena kualitasnya buruk dari smartphone merek lain.		
22	Saya akan membeli smartphone merek Samsung ketika smartphone saya hilang.		
23	Saya tidak berniat mencari tahu informasi melalui situs internet mengenai Samsung.		
24	Saya akan menggunakan Samsung meskipun rusak atau hilang karena saya tidak percaya pada merek lain.		÷
25	Saya akan menyakinkan keluarga dan teman bahwa kualitas Samsung merupakan yang terbaik.		
26	Saya senang membaca majalah ketika ada kabar terbaru mengenai smartphone Samsung.		
27	Saya tidak akan menggunaakan Samsung karena banyak smartphone merek lain yang memiliki kecanggihan lebih.	S.	
28	Saya akan menggunakan Samsung meskipun banyak orang memandang citra perusahaan negatif.		
29	Saya akan beralih kemerek lain karena lingkungan tidak menggunakan Samsung.		
30	Saya akan menyarankan keluarga dan teman menggunakan Samsung karena kualitasnya bersaing dengan merek lain.		
31	Sering terpikir untuk membeli smartphone merek lain lain jika Samsung saya hilang atau rusak.		
32	Apabila ada komunitas smartphone Samsung saya akan ikut bergabung.		
33	Saya tidak akan menggunakan Samsung karena smartphone merek lain memiliki harga yang lebih murah.		
34	Saya akan menggunakan smartphone Samsung meskipun banyak yang tidak menyukai.		
35	Pengalaman yang baik selama menggunakan Samsung membuat saya bersedia menyarankan kepada orang lain untuk menggunakannya.		
36	Saya akan menggunakan Samsung karena kualitas produk sesuai dengan apa yang saya harapkan.		
37	Saya akan beralih ke merek lain apabila citra perusahaan Samsung negatif.		
38	Saya akan tetap menggunakan Samsung meskipun banyak yang merekomendasikan merek lain.		
39	Saya akan beralih dari Samsung apabila diberikan promo harga dan bonus oleh smartphone merek lain.		

40	Saya merasa perlu beralih ke smartphone merek lain	
	karena Samsung yang semakin buruk.	
41	Saya bangga menggunakan Samsung karena	
	kualitasnya yang bagus dan terjamin.	
42	Saya tidak akan menyarankan teman dan keluarga	
	menggunakan Samsung karena kualitasnya tidak yang	
	terbaik.	



UNIVERSITAS MEDAN AREA FAKULTAS PSIKOLOGI

Jl. Kolam No. 1 Medan estate, Telp. (061)7366878, Fax. (061)7368012 Medan 20223

E-mail: univ medanarea@uma.ac.id Website: www. Uma.ac.id

:678-/FO/PP/2014

Medan, ² Maret 2014

: Pengambilan Data

. m

rah Tuntungan

ipat

hormat,

ini kami mohon kesediaan Bapak/Ibu untuk memberikan izin dan kesempatan kepada wa kami:

Nama : Nurmala Sari Br. Sembiring

NPM : 10.860.0050
Program Studi : Ilmu Psikologi
Fakultas : Psikologi

elaksanakan pengambilan data di Kelurahan Tuntungan guna penyusunan skripsi yang : "Hubungan Kepuasan Konsumen Dengan Loyalitas Merek Pada Pengguna tone Samsung Di Kelurahan Tuntungan"

mi jelaskan bahwa penelitian dimaksud adalah semata-mata untuk tulisan ilmiah dan nan skripsi, yang merupakan salah satu syarat bagi mahasiswa tersebut untuk mengikuti rjana Psikologi pada Fakultas Psikologi Universitas Medan Area.

gan dengan hal tersebut kami mohon kiranya Bapak/Ibu dapat memberikan kemudahan bengambilan data yang diperlukan dan Surat Keterangan yang menyatakan bahwa wa tersebut telah selesai melaksanakan pengambilan data di Kelurahan yang bu pimpin.

n kami sampaikan, atas perhatian dan kerjasama yang baik diucapkan terima kasih.

Makii Dekan Bid. Akademik,

indi Budiman, S.Psi. M.PSi

m:

acicwa Vhe



PEMERINTAH KABUPATEN DELI SERDANG **KECAMATAN PANCUR BATU DESA TUNTUNGAN II**

Alamat: Jl. Tunas Mekar No.1 Dusun II Tuntungan II Kodepos 20353

ggal

: 04 April 2014

nor

: 470 / 278 /DT.II/IV/2014

npiran

hal

: Selesai Penelitian

dasarkan perihal tersebut, diterangkan bahwa :

ma lengkap

: NURMALA SARI

: 10.860.0050

gram Studi

: SI – Psikologi

Universitas Medan Area

anjutnya diterangkan bahwa nama tersebut diatas telah melaksanakan *Penelitian tentang* bungan Kepuasan Konsumen dengan Loyalitas Merek Pada Pengguna Smartphone nsung di Desa Tuntungan-II dan telah selesai melaksanakan pengambilan data pada gal 29 Maret 2014 di Desa Tuntungan-II.

nikian surat keterangan ini diperbuat untuk dapat dipergunakan seperlunya.

Desa Tuntungan II, tanggal 04 April 2014

TUNTUNGAN-II ANCUR BATU

DR8. SURIONO